

Sommaire

- EDITO
- A la une :
Un nouveau bureau/ nouvel interlocuteur
- L'actualité à l'ESCE :
 - passage à bac +5
 - AACSB
 - signature d'un partenariat
- Les projets en cours :
 - les délégués
 - les expatriés
- Agenda rencontres
- Le portrait du mois
Les offres d'emploi proposées par les anciens aux anciens
- Les incontournables
- Remerciements
- Espace pub
- Souvenez-vous...

EDITO

Depuis 2 ans l'association vit pour maintenir les liens entre les diplômés, favoriser le réseau, être le relais entre les uns et les autres, apporter un support aux anciens en recherche d'emploi, proposer des échanges et des réflexions entre nous.

L'ESCE et en particulier Jean Meimon donnent de nouveaux moyens à l'Association de se développer de façon pérenne en créant le poste de Bénédicte Chatelier (dont beaucoup déjà ont apprécié les interventions chaleureuses) afin de permettre un véritable développement tant au niveau de l'emploi que de l'animation du réseau.

Mais nous avons aussi besoin de vous, de vos idées, de vos réflexions et réactions afin de rendre plus efficace notre réseau. Nous nous interrogeons par exemple sur le rôle des délégués de promotion : ne serait-il pas souhaitable d'envisager plutôt des délégués régionaux et /ou par métier ? Dites-nous !

Jacques LELONG

A LA UNE

Nouveau bureau / nouvel interlocuteur

Election d'un nouveau bureau le 11 janvier 2007 dont les membres sont :

Président : Jacques LELONG (72) / Vice président : Gabriel MEDINA (81) / Vice président : Sébastien MOREAU (2004) / Trésorier : Rodolphe KREMPP (96) / Vice trésorier : Raphael SEGUELA (94) / Secrétaire : Arnaud GUITARD (96) / Vice secrétaire : Valérie MOREAU- VETILLART (88).

Bénédicte CHATELIER a également rejoint l'Association des Anciens pour dynamiser et accompagner le développement du réseau.

Elle a un rôle d'interface opérationnelle entre les anciens et le bureau de l'association.

Chargée de la mise à jour de la partie Emploi du site des anciens et du suivi des carrières, elle a aussi pour mission l'organisation des événements.

Vous pouvez la rencontrer à l'ESCE bureau E.964 (Relations Ecole / Entreprises) ou la joindre au 01.41.16.74.18 tous les jours de 9h à 17h ou par mail : benedicte.chatelier@devinci.fr

Passage à BAC + 5

L'ESCE a été autorisée par le Ministère de l'Education Nationale à délivrer un diplôme **Bac + 5 visé**.

Ce passage de 4 à 5 ans d'études est une étape déterminante du positionnement de l'ESCE pour une harmonisation de son cursus initial avec la réforme LMD. Cette réforme LMD s'étend sur 3 niveaux : un niveau BAC + 3 (Licence)
un niveau BAC + 5 (Master)
un niveau BAC + 8 (Doctorat)

L'acceptation de ce nouveau positionnement de l'école par le Ministère de l'Education Nationale a mis en exergue :

- la qualité du cursus académique de l'ESCE
- son leadership dans les échanges internationaux et le développement international de l'école
- la professionnalisation de ses études
- l'importance accordée à la Recherche

Signature d'un partenariat entre l'ESCE et l'Union des industries Textiles

L'Ecole Supérieure du Commerce Extérieur (ESCE) et l'Union des Industries Textiles (UIT) viennent de signer une charte de partenariat pédagogique dans le but de favoriser l'essor des activités à l'international de la filière textile.

Ce partenariat a pour objectif de se rapprocher de l'Union des Industries Textiles et de développer à terme, une option de spécialisation « les marchés internationaux du textile, de l'habillement et de la mode » au sein de la filière Commerce International de fin de cursus de l'ESCE, en collaboration avec des experts et professionnels de l'UIT.

Il favorisera le placement des étudiants ESCE en stage, en VIE (Volontariat International en Entreprise) et en apprentissage au sein des réseaux des Industries du textile, de l'habillement et de la mode.

Ce partenariat avec l'Union des Industries Textiles amorce une volonté de rapprochement de l'ESCE avec les principales fédérations françaises professionnelles.

L'AACSB

L'ESCE est actuellement dans la phase de constitution du dossier pour la demande de l'accréditation AACSB. L'« Association to Advance Collegiate Schools of Business », est l'organisation américaine qui regroupe les principales business schools à travers le monde. Leur label de qualité est parmi les plus exigeants. L'ESCE, dans cette démarche, témoigne de sa volonté de se hisser au niveau des meilleurs établissements à travers les 5 continents.

LES PROJETS EN COURS

LES DELEGUES

Une rencontre avec les membres du bureau et les délégués a eu lieu jeudi 26 avril 2007.

Il a été convenu que prioritairement le bureau des anciens constituerait des plateformes régionales qui pourront être le socle pour organiser localement des animations. Des réunions seront organisées dans ces régions afin de trouver des responsables de l'animation qui dupliqueront globalement les actions menées par le bureau de l'association.

Nous voulons redynamiser les réseaux régionaux et internationaux en leur apportant notre support.

LES EXPATRIES

Le bureau envisage pour vous, expatriés, d'organiser à l'occasion d'un de vos passages en France, un pot amical, et de vous entendre traiter un sujet qui vous tient à cœur concernant votre pays d'accueil. Il vous suffit de vous mettre en contact avec Bénédicte Chatelier, de lui donner la date de votre choix, et nous organiserons cette rencontre qui, nous l'espérons, sera profitable à tous.

AGENDA RENCONTRES

PASSEES

Mars 2007 : table ronde « entreprenariat, les aspects administratifs et financiers »

25 avril 2007 : atelier CV

Trouvez les comptes rendus de ces réunions sur le site de l'ESCE, section anciens, onglet agenda

A VENIR

Mai 2007 : la médiation ou comment régler ses litiges à l'amiable. De l'Amérique du nord où elle connaît un véritable engouement à la Chine où elle est pratiquée depuis des siècles, la médiation se présente comme un mode alternatif de résolution des litiges commerciaux et des conflits sociaux qui commence à s'imposer en Europe.

Lors de cette table ronde, des médiateurs d'entreprise vous proposent de comparer l'approche de la médiation selon les cultures, d'explorer ses atouts tant au niveau économique que social au travers de nombreux cas concrets.

STÉPHANIE PÉLAPRAT

CHEF D'ENTREPRISE MAGAZINE — N°16 — MARS 2007

Présidente de Restopolitan

Elle lance un logiciel de réservation en ligne



En important des États-Unis un concept qui a fait ses preuves – la réservation en ligne de tables dans les restaurants –, Stéphanie Pélaprat entend aider les restaurateurs à fidéliser leur clientèle.

Par **Hélène Duvigneau**

Vingt-trois ans et déjà chef d'entreprise. Le parcours ascensionnel de Stéphanie Pélaprat est à l'image de son caractère volontaire. Lauréate du concours d'aide à la création d'entreprise CréAcc, la jeune femme dirige, depuis le 14 décembre, Restopolitan, une SAS située à Boulogne-Billancourt (Hauts-de-Seine) et dont elle est, pour l'instant, l'unique composante. Fraîchement diplômée de l'École supérieure du commerce extérieur, elle n'a guère perdu de temps pour se lancer sur les chemins tortueux de l'entrepreneuriat. Confortée dans

son dessein par un stage aux États-Unis, eldorado des créateurs, où « le dépôt de bilan n'est pas vécu comme un échec personnel », il ne lui restait plus qu'à trouver une bonne idée de business. Pour stimuler son imagination, Stéphanie Pélaprat s'envole pour la Chine, cherche la perle rare dans l'immense foire de Canton et revient avec un prototype. Après une série de tests, celui-ci ne s'avère pas commercialisable en France et c'est finalement des États-Unis que viendra la solution : une centrale de réservation de restaurants sur Internet.

Réservation gratuite. À l'instar d'OpenTable, précurseur du concept aux États-Unis, Stéphanie Pélaprat espère séduire les chefs français. Le principe est simple. Connecté sur le site www.restopolitan.com, l'internaute est informé en temps réel de la disponibilité des restaurants et peut enregistrer gratuitement sa réservation. La dirigeante se rémunère sur la vente du logiciel, développé en interne par deux amis informaticiens. Selon ses prévisions, une centaine de restaurants parisiens, moyen et haut de gamme, devraient s'équiper courant 2007. Montant de l'investissement ? Environ 990 euros pour instal-

ler l'écran tactile et personnaliser le logiciel, plus 40 euros de redevance mensuelle. « Dans un marché de plus en plus concurrentiel, cet outil est une nouvelle arme aux mains du restaurateur », analyse la jeune créatrice. Il lui permet de fidéliser ses clients et de mener à bien des actions marketing. Pour monter son affaire, Stéphanie Pélaprat a rassemblé un capital de 37 500 euros. 20 % de la somme lui a été fournie par ses amis et sa famille, 8 % a été concédé à titre gracieux par le ministère de la Jeunesse et des Sports, le reste provenant de ses propres économies. La jeune femme s'est fixé deux objectifs pour cette année 2007 : transformer ses prospects en clients et doubler son unique concurrent, arrivé il y a trois mois sur le marché. ■

LES OFFRES D'EMPLOI PROPOSEES PAR LES ANCIENS POUR LES ANCIENS

DATE	ANCIEN	PROMO	SOCIETE	POSTE PROPOSE
09/02/2007	DA CRUZ Marta	2004	REED MIDEM	coordinateur conférences
11/02/2007	HUBERT Sandra	2006	WOLTERS KLUWER CONSEIL GENERAL DES HAUTS DE SEINE	Chef de publicité en CDD Chargé(e) de mission au sein du service Appui à l'export
15/02/2007	PAPIN Amélie	2005	VALTECH-AXELBOSS	Consultant junior et senior
15/02/2007	HUBERT Xavier	1999	ADIA	Resp. Comm et marketing EMEA
16/02/2007	GAUDICHEAU Benoit	1997	REED MIDEM	Commercial(e) sédentaire CDD
27/02/2007	GONZALEZ Maria	1998	MOBILIS	Commercial(e) grands comptes
05/03/2007	HALIN Philippe	1989	NEOGROUPE	Commercial(e)
06/03/2007	NOEL Nathalie	1998	ED filiale de CARREFOUR	Chargé(e) d'étude
08/03/2007	DUJARDIN Yara	2004	CULTURESPACES	Chargé(e) de mission CDD 6 mois
15/03/2007	BRUN Annelise	2005	DANONE	VIE (demand planner EVIAN)
19/03/2007	JAHAN Lucie	2005	3T LOGISTICS	Exploitant(e) débutant transports H/F
20/03/2007	WESSBERG Vanessa	1997	MMF-Pro	Administrateur de site internet H/F Assistant(e) service client Afrique Sub-Saharienne
26/03/2007	ALLAIS Caroline	2001	Fromageries Bel	Chef de zone grand export
03/04/2007	ROHRIG Sylvie	1987	SERGEANT MAJOR	Commercial (e) et develop travel retail (CDD)
03/04/2007	CHARLET Dorothée	1997	BACCARAT	Responsable de région paris et est France
04/04/2007	FAULHABER Louis	1990	SPM INTERNATIONAL	Technico commerciaux terrain
04/04/2007	FAULHABER Louis	1990	SPM INTERNATIONAL	20 chargés d'études CDD 3 mois
06/04/2007	DRESTO Philippe	1998	BEPS	

LES INCONTOURNABLES

LA COTISATION

Cotiser c'est soutenir l'association dans toutes les actions qu'elle entreprend et met en place. Votre participation aide à financer les rencontres, l'envoi de courriers, l'organisation d'évènements ...

Devenez adhérent en faisant parvenir votre cotisation (30€) à Bénédicte CHATELIER

REMISE A JOUR DE VOTRE PROFIL

Pour que le réseau fonctionne, il est important de maintenir l'annuaire des anciens à jour.

Prenez quelques minutes, connectez-vous sur www.esce.fr

Identifiez-vous et vérifiez les coordonnées indiquées dans la section « actualisation »

PS : si vous avez égaré vos codes d'accès à la zone privée, contactez Laurence Pingaud au 01.41.16.73.70 laurence.pingaud@devinci.fr

REMERCIEMENTS

Table ronde :

Nous tenons à remercier vivement Stéphanie PELAPRAT (promo 2006) et Etienne MENDELE (promo 71) pour leurs interventions et transmissions de conseils lors de la table ronde sur « l'entrepreneuriat, aspects administratifs et financiers » du 23 mars dernier.

Atelier CV :

Merci à Eric DE PERTAT et Cyrille DU BOULLAY qui ont donné de leur temps pour accompagner des anciens dans leur positionnement professionnel lors de l'atelier CV du 25 avril 2007.

Compétition internationale SIFE :

De très sincères remerciements à Michèle CAROFF (promo 97), Laetitia JOHNSON (promo 2004) et Jérôme VALLET (promo 2001) qui ont répondu présents pour soutenir les projets SIFE des étudiants en apportant leurs contributions et leur savoir faire.

Carrefours de l'entreprise : Nous remercions Patrice BLANC (promo 82), PDG de Fimat International et Guillaume BEFVE (promo 2004), Associé chez Atlantic Crédit Union et consultant chez Accenture pour leurs interventions et témoignages lors de la table ronde du 19 mars 2007 auprès des étudiants de 1^{ère} année.

ESPACE PUB

*****CET ENCART VOUS EST RESERVE*****

Espace réservé aux anciens souhaitant promouvoir et faire connaître leur entreprise

Insertion en parallèle sur le site de l'ESCE section Anciens

Tarif exceptionnel réservé aux anciens fixé à 100€ TTC, n'hésitez plus...

Formulaire disponible sur demande à Bénédicte CHATELIER

SOUVENEZ-VOUS...

Quelle est la différence entre un DDU et un DDP ?

Envoyez vos réponses à Bénédicte CHATELIER : benedicte.chatelier@devinci.fr

La réponse exacte vous sera communiquée dans la prochaine newsletter